

Verslag voortgangsgesprek

Datum VG-gesprek : 17 oktober 2025

Tijdens het voortgangsgesprek is gesproken over mijn voortgang van het project en de competenties. En er is met name gekeken naar **managen en organiseren, samenwerken en netwerken** en het **innovatieproces**.

Op het gebied van **managen en organiseren** kwam naar voren dat het behalen van de gestelde doelstellingen nog een uitdaging is. Er zijn meetmomenten gepland, maar het is nog lastig om het resultaat definitief te beoordelen en uitgesproken is dat ik twijfel over de haalbaarheid. Naar aanleiding van de eerste acties is er wel wat terugkoppeling ontvangen, maar dit is nog niet volledig en definitief. Een aandachtspunt is de drukte bij Jessica op de afdeling, die invloed heeft op de voortgang van bepaalde processen. Om dit bij te sturen, wordt samengewerkt met Jessica om te kijken wat zij nodig heeft om aanvragen en processen efficiënter te laten verlopen om dit probleem op te lossen voor nu en in de toekomst. Daarnaast wordt er bijgestuurd door dat de gewenste resultaten nog niet volledig zijn behaald (extra omzet en aantal nieuwe reserveringen), hiervoor wordt een brainstormsessie georganiseerd om alternatieve acties te bedenken en zo alsnog te streven naar het behalen van de doelen.

Op het gebied van **samenwerken en netwerken** hebben we twee voorbeelden besproken voor DC2 en DC3. Bij beide deelcompetenties is er contact geweest met Jolanda van Yuverta. Ik heb eerst mijn netwerk bij Yuverta gebruikt om de juiste persoon te bereiken die verantwoordelijk is voor de uitvoering en planning, onder andere voor speciale momenten zoals kerst. Dit contact helpt niet alleen bij de invulling van arrangementen, maar biedt ook mogelijkheden voor verkoopkansen, waar gebruik van is gemaakt. Het tweede voorbeeld gaat over het inzetten van mijn netwerk om expertise te vinden. Bij de Fabergroep kende ik de eigenaar al. Omdat hij ervaring heeft in een soortgelijke branche, heb ik hem benaderd en gevraagd naar de persoon die verantwoordelijk is voor marketing. Hierdoor is mijn netwerk aangesproken en uitgebreid en zijn nieuwe contacten betrokken bij het project.

Het **innovatieproces** is nog niet volledig uitgevoerd, maar is besproken en de basis lijkt helder. Een positief punt is dat het proces kijkt vanuit het perspectief van de klant en dit koppelt aan relevante personen binnen de doelgroep. Hierdoor ontstaat een goed plan dat een solide basis biedt voor verdere uitvoering.

Acties die is afgesproken:

- In gesprek gaan met Jessica om te achterhalen wat nodig is om aanvragen in de toekomst beter te laten verlopen en niet (te laat) opvolging hieraan te geven.
- Innovatieproces doorlopen.

- De twee overlappende voorbeelden bij dc2 en dc3 van samenwerken en netwerken uitwerken en voorleggen aan de coachgroep
- De “puntjes op de i zetten” wat betreft het portfolio. Globaal is het idee goed maar mag nog verder uit worden gewerkt.

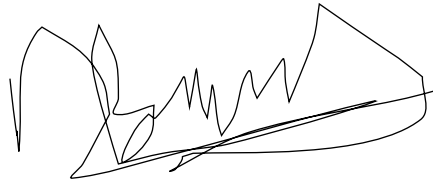
Samenvatting

Mijn voortgang laat zien dat ik goed samenwerk, mijn netwerk actief inzet en inzicht heb in het proces. Het behalen van doelstellingen vraagt nog aandacht, maar er is een duidelijk plan om dit bij te sturen, en er zo in ieder geval alles aan te doen om de doelstellingen te behalen. Over het algemeen verloopt de voortgang positief en zijn er concrete stappen afgesproken om verder te verbeteren.

Akkoord

Docent : Rob van Bemmelen

Datum : 29 – 10 -2025

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'Rob van Bemmelen', written over a horizontal line.